

## **INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL H/F (France)**

Conseil technique et vente d'instruments.



### **ENTREPRISE :**

Créée dans les années 1970, Schaefer Techniques est une société de distribution d'équipements scientifiques de haute technologie à destination des laboratoires de recherche et de l'industrie. Elle fait partie d'un groupe européen. Notre gamme de produit couvre les secteurs d'activités tel que : l'analyse de surfaces et des matériaux (Tribologie/XPS/Profilométrie), la nanotechnologie (microscopie AFM-STM/ nanoparticules), techniques du vide et la métrologie.

Nous sommes à la recherche d'un ingénieur technico-commercial.

### **VOS MISSIONS :**

Vous aurez pour mission, après une période de formation à notre gamme de produits :

- d'élaborer et mener à terme vos projets dans toutes leurs phases : de la prospection au support après-vente
- d'être capable de comprendre et d'analyser sur le plan technique et scientifique les besoins de la clientèle
- d'effectuer régulièrement le reporting de vos activités terrain et atteindre les objectifs fixés
- de renforcer les liens avec nos fournisseurs basés à l'étranger
- de promouvoir la société au travers d'actions commerciales et de salons professionnels

### **VOTRE PROFIL :**

Vous êtes issu d'une formation supérieure scientifique bac+5 de type école d'ingénieur / université en instrumentation ou sciences des matériaux. Utilisateur expérimenté d'outils de caractérisation de surface, vous êtes à même de faire des démonstrations et d'en présenter les résultats. Votre parcours sera idéalement complété par une formation commerciale.

Vous justifiez d'une première expérience de terrain. Une appétence pour le marketing et une connaissance des outils associés est fortement souhaitée.

Vous êtes autonome et capable de gérer simultanément plusieurs affaires au sein d'une entreprise de type TPE.

La pratique d'un anglais courant est nécessaire pour ce poste. Des déplacements fréquents sont à prévoir sur toute la France (permis B obligatoire).

Poste basé à Nozay (91) à pourvoir début septembre (CDD d'un an / possibilité d'évolution vers un CDI à terme)

Salaire selon profil, fixe + commission sur CA

Merci d'adresser votre candidature par e-mail : [rh@schaefer-tech.com](mailto:rh@schaefer-tech.com)